



Kévin
WERMELINGER

Responsable
Recrutement

Expert en Recrutement

Gestion de clients grands-
comptes

Prospection

Capacité à négocier

42 ans

☎ 06 80 58 72 67

✉ Kevke.37@gmail.com

📍 36 rue des Ecoles 31700
Beauzelle France

EXPÉRIENCES

Chargé d'Activités en Ressources Humaines

Crédit Agricole de la Touraine et du Poitou, CARCENTRE RECRUTEMENT -
Depuis janvier 2015 - CDI - Tours



- ▶ Responsable Recrutement Externe sur 2 Caisses Régionales : Val de France (28-41) et Centre Loire (45-18-58),
- ▶ Recrutement des profils "siège et réseau",
- ▶ Recrutement de profils Managers,
- ▶ Approche directe via LinkedIn recruteur,
- ▶ Formation des Managers "siège et réseau" aux pratiques du recrutement externe,
- ▶ Qualifications téléphoniques, entretiens physiques, recrutements (entretiens individuels et organisation de sessions collectives),
- ▶ Passation et analyse du Test « Performanse »,
- ▶ Développement des relations Grandes Ecoles hors territoires : Mise en place de contrats de partenariats et actions de communication, participation aux différents forums sur la France entière.
- ▶ Relation avec les cabinets de recrutements externes,
- ▶ Gestion des candidatures via Talentsoft.
- ▶ Développement de Projets RH (Graduate, Onboarding...)

Consultant en Recrutement spécialisé -pôle Tertiaire

randstad search

"Search and Selection" groupe Randstad - Octobre 2011 à
décembre 2014 - CDI - Paris 12ème

- ▶ Prospection téléphonique en B to B
- ▶ Gestion, développement commercial d'un portefeuille de clients et recrutement de profils Cadres dans le domaine "Tertiaire" pour des clients des secteurs de l'industrie, de l'immobilier et des services. (PME/PMI et Grands Comptes)
- ▶ Qualification téléphonique des candidats et recherches via les CV thèques et les réseaux sociaux
- ▶ Gestion et mise à jour de la base de données candidats et clients OSMOSE.
- ▶ Négociation Commerciale auprès d'interlocuteurs de haut niveau (DG, DRH, Directeurs Commerciaux, DAF)

Consultant en Recrutement -pôle "Commercial- Marketing"

Michael Page
INTERNATIONAL

Groupe Michael Page International. Page Personnel, Division
Commercial et Marketing - Mars 2008 à août 2011 - CDI - Neuilly
Sur Seine

- ▶ Prospection téléphonique en B to B (moyenne de 5 rendez-vous pris par semaine)
- ▶ Gestion, développement commercial et recrutement pour des clients PME/PMI et Grands Comptes sur des fonctions Cadres
- ▶ Entretiens Physiques et Téléphoniques
- ▶ Négociation Commerciale auprès d'interlocuteurs de haut niveau (DG, DRH, Directeurs Commerciaux),

FORMATIONS

Master 2 Option Ressources-Humaines

EM LYON BUSINESS SCHOOL-CAMPUS SAINT-ETIENNE.

Septembre 2005 à juin 2008

2ème Semestre 2007 : ERASMUS en Suède "Mid-Sweden-University".

CENTRES D'INTÉRÊT

Autres

- Golf, course à pied, ski (10 ans), football (4 ans)
- Voyages: Suède (6 mois), États-Unis (3 mois), Canada (3 semaines)

COMPÉTENCES

Anglais

Intermédiaire



Informatique

- Pack Office
- Talentsoft
- LinkedIn

